

Daftar Aktivitas IJB-Net Hasil Kolaborasi Bisnis Indonesia-Jepang

Diupdate 1 April 2019 (Suyoto Rais)

No	Nama Aktivitas	Koordinator	Mitra Kolaborasi	Nama WA Group
Divisi 1/ Kolaborasi Bisnis dan Asistensi Ekspor (Dibimbing oleh Waketum Nursamsyu)		Kadiv Christie		
1.1	Persiapan pelatihan ekspor atau talkshow, dan membuka stand di daerah	Solihin, Ketua DPD	BI, AIRA, Pemprov	Pelatihan Ekspor
1.2	Pendataan produsen komponen otomotif (tier 1, tier 2 dst.) untuk dicarikan mitra	Rahid, Fahmi	JICA, NRI, GIAMM, TMMIN	Belum aktif
1.3	Pendataan produsen produk makanan-minuman siap ekspor dan promosi Foodex 2020	Christo, Solihin	AIRA, Pemprov, KADIN	Belum aktif
1.4	Pendataan produk lainnya dan persiapan business matching berikutnya	Christie	Fukuoka, JETRO, JICA	Belum aktif
Divisi 2/ Adopsi Teknologi Aplikatif dan Asistensi Impor (Dibimbing oleh Waketum Teguh)		Kadiv Sindhu		
2.1	Konsultasi kaizen di pabrik dan pemakaian IoT/ FA Technologies	Sindhu	Lexer, FusoKoki	Monozukuri Indonesia
2.2	Kolaborasi pengembangan energi terbarukan, pemurnian air, mitigasi bencana dll.	Makmur	Dentsu	Kolaborasi Dentsu
2.3	Impor produk makanan-minuman dari Jepang (setelah ada pasar, diproduksi di Indonesia)	Perdana	TBD	Belum aktif
2.4	Trial pupuk organik Jepang untuk meningkatkan produktivitas dan mutu produk agro	Salim, Solihin	SEIWA	Belum aktif
2.5	Trial pemakaian FUTECC untuk menjaga kesegaran produk makanan, sayur, buah dll.	Supriyanto, Fahmi	NRI, Denso	Belum aktif
Divisi 3/ Pengembangan Sumber Daya Alam (Dibimbing oleh Waketum Reza)		Kadiv Rahid		
3.1	Budidaya sidat bermutu tinggi untuk ekspor ke Jepang	Rahid	NRI, UNS, dll.	Sidat Indonesia
3.2	Produksi pelet kayu pengganti batu bara untuk ekspor ke Jepang	Ismail	TBD	Pelet Kayu Indonesia
3.3	Pengembangan bunga krisan dan pencarian pasar ekspor ke Jepang	Fahmi	TBD	Belum aktif
3.4	Pengembangan produksi porang dan pengolahannya (konyaku) di Indonesia	Iin Budianto	TBD	Belum aktif
3.5	Pengembangan potensi pariwisata berintegrasi dengan industri rakyat sekitar	TBD	Kemenpar, Pemprov Jabar dll	Belum aktif
Divisi 4/ Pengembangan Sumber Daya Manusia (Dibimbing oleh Waketum Supandi)		Kadiv Intan		
4.1	Pengembangan modul untuk berkontribusi di Pusat Inovasi Industri 4.0 Kemenperin	Intan	Lexer Research Inc., Fuso Koki	Belum aktif
4.2	Pengembangan sistem kurikulum monozukuri dan sistem pendukung	Salim	Lexer Research Inc., Fuso Koki	SDMI Universitas
4.3	Training dan sertifikasi profesi manufaktur	Gamma, Rahid	APINDO, IKAPEKSI, KPMI, KADIN dll.	Belum aktif
4.4	Kerjasama pengiriman profesional dan asistensi kuliah di Jepang	Makmur, Hengky	TBD	Belum aktif
Aktivitas lainnya yang dikoordinir sekretariat (Dibimbing oleh Ketum Suyoto)		Direk Solihin		
5.1	Buka booth di acara Launching Pesta Rakyat POR-Prov Jatim di Surabaya 15 Juni 2019	Ridwan	Imagine Promosindo	Grup khusus pengurus terkait
5.2	ICEW Tuban 19-25 Juli 2019/ International Creative Economic Week	Erwin	Pemkab Tuban dll.	
5.3	Penerbitan Buku "Setahun IJB-Net" dan launching di Makassar	Umi	TBD	
5.4	Milad IJB-Net ke-1 di Makassar & Expo Indonesia Bagian Timur 7-10 Agustus 2019	Kahar, Ismail	Pemprov Sulsel, dll.	

Prosedur Pengusulan Aktivitas ke IJB-Net

- 1 Semua anggota IJB-Net (termasuk Pembina, Penasehat, Pengurus) berhak mengusulkan aktivitas sosial atau bisnis.
- 2 Usulan disampaikan ke sekretariat dan akan diverifikasi ke pengurus terkait (selama mendukung Visi-Misi IJB-Net, akan dipertimbangkan).
- 3 Apabila disetujui di Rapat Pengurus, usulan akan diupdate sebagai aktivitas IJB-Net secara berkala dan dipromosikan ke seluruh anggota dan pihak-pihak terkait.
- 4 Sekretariat akan membuat Grup WA dan menunjuk koordinatornya dari pengusul aktivitas atau usulan dari para anggota Grup WA.
- 5 Grup WA bisa diikuti oleh semua anggota IJB-Net, tetapi setelah ada skema bisnis koordinator berhak menyeleksi anggota yang diikuti.
- 6 Grup bisnis yang dibentuk prinsipnya diserahkan ke masing-masing anggota dan di luar koordinasi IJB-Net.
- 7 Apabila sudah ada keuntungan dari aktivitas bisnis dan sosial ini, 20% dari keuntungan WAJIB didonasikan ke IJB-Net.
- 8 Apabila ada yang meminta dicarikan buyer atau mitra Jepang/ Indonesia, semua biaya operasional ditanggung pihak peminta. Ada juga success fee sesuai kesepakatan.